

本気で新規事業、新商品を見つけ事業を飛躍させる

中島塾 開校!!

中島塾とは？

「限られた人数の経営者と本気で将来を考え、企業として勝ち残る為の考え方を学び、事業を飛躍させる」をコンセプトに、塾長の長年の実体験を基に様々なアドバイスを行いながら、貴社の進むべき方向性を見出す為のプログラムです。

また、必要に応じて塾長の人脈も活用してのビジネスマッチングも視野に入れ、貴社が勝ち残る為の戦略を共に創り出していくものです。

参加者それぞれが抱える経営課題を具体的なテーマとして、講師のアドバイスや講義を受けながら、参加者同士の本音デッカッシュを通じ、企業の方向性（戦略）を検討して行きます。全6回を受講する中で、貴社の方向性（戦略）が見えてくる筈です。

新規事業や新製品開発に悩んでいる経営者、既存事業の頭打ち感に不安を感じている経営者の方々などの積極的なご参加をお待ちしています。

講師

日本エスワイエヌ株式会社 代表取締役
一般社団法人広島ビジネスコンシェルジュ 顧問
中島 央雄 氏

日系大手製薬会社や外資系最大手製薬会社などで医薬品・衛生用品のマーケティング・新製品開発、機能性食品事業の事業戦略立案、新工場及び新研究所の立ち上げなどに従事。

その後、日系医療衛生品卸メーカーで新規事業（通信販売事業）の統括責任者として、研究施設の新設や商品開発、通販インフラの構築など整備を行い、新事業の上市を実現。

上場企業の取締役（経営企画部）として、経営計画や新規事業の企画運営などのマネジメント経験も持つ。中小企業の戦略立案力・マーケティング力の向上を目的に日本エスワイエヌ株式会社を設立し、国内外の大手から中小企業までの新規事業戦略立案やマーケティング戦略、商品開発、国内外の販路開発などをサポートしている。



塾開校日 第1期

4月25日 7月 7日
5月11日 8月 3日
6月 8日 9月 9日

スケジュール

13:00~17:00

入塾資格

(一社)広島ビジネスコンシェルジュ会員、広島BMS会員 又は
会員より推薦を得たもの

募集人数

8社限定（参加者は経営者に限る。
個人事業主も可）

※具体的な経営課題をベースに議論致しますので、全日程とも代理参加は不可といたします。

※参加にあたり、全参加者（講師・事務局含む）は、秘密保持契約に署名していただきます。

会場

ハイオス広島ビル 2F 会議室
(広島市中区上八丁堀7番1号)

入塾費

第1期期間 12万円（税別）

お申し込み方法 <E-mail info@hiroshima-biz.com FAX 082-222-9347>

会社名	業種
役職	氏名
E-mail	TEL/FAX

一般社団法人 広島ビジネスコンシェルジュ

ご予約
お問合せ

FAX 082-222-9347 TEL 082-222-9346
info@hiroshima-biz.com
<http://hiroshima-biz.com/>